



El gerente de A.C.A. Daniel Bertone visitó CAMIL.



CAMIL

Negocios Agropecuarios.

Jorge Lenti

Mi vida es el campo.

Se desarrolló con gran éxito el Encuentro de Mujeres Cooperativistas.



MAÍCES ACA

ACA 468

- ALTO POTENCIAL Y ESTABILIDAD EN TODOS LOS AMBIENTES
- BUEN COMPORTAMIENTO FITOSANITARIO A ROYA (4,5) Y MAL DE RÍO IV (3,5)
- ESTABILIDAD Y PICOS DE RENDIMIENTO EN TODAS LAS ZONAS
- DESTACADO A VUELCO

TECNOLOGÍAS DISPONIBLES:



ACA 496

- MAYOR ADAPTABILIDAD Y ESTABILIDAD EN TODOS LOS AMBIENTES
- BUEN COMPORTAMIENTO FITOSANITARIO A ROYA (4) Y MAL DE RÍO IV (3)
- EXCELENTE A VUELCO
- TECNOLOGÍAS DISPONIBLES:



www.acainsumos.com.ar

Desde hace 20 años arrendando campos y prestando servicios, de pulverización terrestre, siembra directa, roturación de suelos y transporte.

**CONTRATISTA
RURAL
PULVERIZACIONES**

**José
Egliaricci**

Con tecnología, innovación y la responsabilidad de un gran equipo de trabajo.

desde siempre con el campo.

Sentimos un sano orgullo al ver que la acción desplegada en más de medio siglo, nos está mostrando que el legado que nos dejaron nuestros antepasados fundadores se ve reflejado en este presente de crecimiento y consolidación que, sin dudas, acompaña también a la economía del país, producto de una excelente coyuntura de precios internacionales de los commodities.

Nuestro sector, artífice y motor del desarrollo nacional, genera más del cincuenta por ciento de las exportaciones nacionales, posibilitando así al gobierno, con la expropiación de la renta agrícola, contar con sumas multimillonarias en concepto de retenciones que lamentablemente, al no ser impuestos coparticipables, pueden ser utilizados discrecionalmente, perjudicando, con su inequitativa distribución, el desarrollo de las Provincias y de los Municipios donde residen quienes las generan. Y precisamente dentro de quienes las generan están los pequeños productores que hoy cuando el clima no los benefició lo suficiente y se recolectó una cosecha mediana, muchos de ellos están muy comprometidos en su consecución de la actividad rural, dado que no alcanzan a cubrir, con el fruto de su trabajo, ni siquiera las necesidades básicas para una digna supervivencia.

Señores gobernantes, para distribuir riquezas primero hay que generarlas, creando condiciones y aplicando políticas que fijen reglas claras de aquí a muchos años, que quienes inviertan sepan a qué atenerse y corran los riesgos lógicos de la actividad, y no los riesgos de la incertidumbre o la improvisación de quienes tienen la obligación de implementarlas. Para repartir, repetimos, primero hay que generar. No podemos dar lo que no hay... Cuidado, no estamos en contra de una distribución equitativa que lleve el bienestar a sectores marginados, en lo que no estamos de acuerdo que se use estas prácticas como clientelismo político. Estos sectores merecen un trato más humano y digno, hay que posibilitarles trabajo que les permita desarrollarse como personas y aprendan a diferenciar las bondades de un salario bien ganado de una denigrante limosna y honrar así el mandato divino "GANARÁS EL PAN CON EL SUDOR DE TU FRENTE". Con educación conseguiremos un cambio generacional, con el desarrollo de la inteligencia este cambio será posible y cambiará esta decadente actualidad. Ese es el camino, no hay dudas. Eso sí... les va a ser más complicado dar explicaciones que ordenar, y mucho más dificultoso convencer a gente culta que comprar voluntades por el estómago.

No obstante, sabemos que esto es coyuntural, por ello nuestra Cooperativa sigue confiando en el futuro y, sobre todo, en la capacidad de sus asociados, quienes tampoco se dejan vencer e influenciar por decisiones gubernamentales que las consideramos circunstanciales, pues todo período o proceso económico siempre concluye y, como somos "SEMBRADORES DE ESPERANZAS", siempre apostamos a un venturoso porvenir. Por ello seguimos a paso firme con mucho cuidado y sacrificio,

desarrollando y afianzando nuestras estructuras de servicios, capacitándonos y haciendo lo propio con nuestros productores, innovando y trabajando con pasión para ser útiles, dar respuestas, ayudar, en la medida de lo posible a quienes lo requieran en emergencias como las que nos tocan vivir hoy, y satisfacer las necesidades de nuestros asociados con transparencia, ética y fidelidad a los principios cooperativos. Esta es nuestra misión, y también por sobre todo, nuestra vocación.

Ante situaciones como estas, CAMIL, seguirá siempre firme y fiel al lado de su socios y del sector en general... Seguiremos, como lo hicimos desde el principio, volcando los mejores negocios y precios que conseguimos, transparentemente, en los Mercados de Cereales, producto de la fidelidad que profesamos con la ASOCIACION DE COOPERATIVAS ARGENTINAS (ACA). Seguiremos esforzándonos y perfeccionándonos en el negocio ganadero, haciéndolo más eficiente y trabajando denodadamente como hasta el presente, con el fin de encontrar nuevas alternativas que beneficien a quienes nos consignan sus vacunos a los Remates de Hacienda. Seguiremos perfeccionándonos para brindarles el mejor y más eficiente servicio. Seguiremos trabajando y buscando nuevas alternativas que permitan beneficios plenos para el productor y su familia. Seguiremos analizando cuanta alternativa se nos presente a fin de poder agregar valor a la producción, ya sea con proyectos que incluyan a los asociados o como en ACA-BIO, que nos asociamos con ACA y sesenta y tres Cooperativas hermanas para encarar este Mega Proyecto que insumirá una inversión de CIENTO TREINTA MILLONES DE DÓLARES. Seguiremos defendiendo con

solidez y transparencia la producción, fruto de un abnegado trabajo. Seguiremos abrazando y pregonando el cooperativismo, porque en ello está nuestra razón de ser. Seguiremos fomentando y aunando el sentido de pertenencia de toda la familia rural. Y seguiremos en la búsqueda permanente para que todos tengamos una mejor calidad de vida...

**SEGUIREMOS JUNTOS...
PORQUE...
JUNTOS...
SOMOS MAS !!!**



Publicación de la Cooperativa Agropecuaria Mixta de Irigoyen Ltda.

Director: Presidente de CAMIL Aldo Crespi.

Producción General: Lic. Eliana Fantoni / Diseño y Diagramación: DG Magda Costantini

Han sido parte de esta edición: Sr. Raúl Cesano / Cr. German Sanchez / Sr. Fabio Hernández / Ing. Juan Moro /

Sr. Horacio Raimondi / Sr. Cristian del Grande / Sr. Gerardo Vrancih / Ing. Emanuel Varsi / Grupo Femenino CAMIL

El gerente de la A.C.A. visitó CAMIL.

El pasado miércoles 11 de julio visitó CAMIL el gerente general de la Asociación de Cooperativas Argentinas, Cr. Daniel Bertone, quien junto a los miembros del Consejo Directivo de la Cooperativa e integrantes de su equipo de trabajo recorrieron las instalaciones de la misma y luego mantuvieron una reunión, la cual sirvió para charlar acerca de la situación actual y las perspectivas a futuro del sector, el lugar y el rol que la A.C.A. tiene en este escenario y los desafíos que las Cooperativas poseen en este contexto.

De esta manera, como puntos más destacados el Cr. Bertone señaló que al campo no sólo debe dársele gestión logística sino también se le debe brindar gestión administrativa. En este marco, a los productores más pequeños se les hace necesario buscar alternativas paralelas que les permita continuar trabajando en el campo, como así también aconsejo tener precaución en los gastos e inversiones que se realicen ante la poca rentabilidad que genera el atraso cambiario. Así, el gerente de la A.C.A. visitó CAMIL y dejó su visión y experiencia para continuar promoviendo el desarrollo de la misma.



Se participó del Seminario de Gerentes de A.C.A.

Por German Sanchez / Juan Moro / Fabio Hernández.

Del 20 al 23 de junio en la ciudad de Calafate se llevó a cabo el Seminario de Gerentes de la Asociación de Cooperativas Argentinas en el cual asistieron en representación de CAMIL, los señores Fabio Hernández, Juan Moro y German Sanchez. Tras una breve apertura a cargo del Gerente General de la A.C.A. disertó el Lic. Gustavo Indígoras, desarrollando el tema desafíos internacionales y la visión estratégica de la agroindustria argentina, sucediéndolo al mismo el Cr. Bertone, Gerente General de la A.C.A., quien expuso acerca de la visión de la entidad respecto a esos desafíos internacionales y sobre la situación de la misma en el marco del contexto nacional, su posicionamiento en el mercado y los nuevos proyectos, como lo son ACA Bio y el emprendimiento porcino en San Luis. En horas de la tarde tuvo la palabra el Cr. Victor Acastello, Gerente de ACA Insumos, quien se explayó sobre el plan estratégico implementado por la A.C.A. en el

Departamento Insumos, matizándolo con algunas noticias sobre proyectos y productos que desarrolla la ACA en esa sección. Como último expositor, escuchamos al Cr. Daniel Álvarez, gerente de la Cooperativa Agropecuaria de Tandil Ltda., desarrollando la experiencia en la planificación estratégica que llevó adelante en su cooperativa, remarcando la importancia de llevarlas adelante como forma de promover el crecimiento y desarrollo de las mismas, dando lugar a que se desarrollara luego trabajos en las distintas comisiones en las cuales se analizaron el tema Plan Estratégico y la experiencia que cada una de las cooperativas a su manera lleva adelante. Para finalizar los expositores se sometieron a ruedas de preguntas y agradecimiento a la audiencia. De esta forma, en un clima de absoluta camaradería se participó del Seminario que sirvió para adquirir nuevos conocimientos y experiencias.

Se realizó el Seminario de Consejeros de la A.C.A.

Los pasados días 23 y 24 de agosto se llevó adelante el Seminario de Consejeros de la Asociación de Cooperativas Argentinas en la ciudad de Mendoza, contando como principal temática de trabajo "La empresa familiar". A dicho encuentro asistieron en representación de CAMIL su presidente Aldo Crespi y el gerente Raúl Cesano con sus respectivas esposas y las Licenciadas Florencia Dona y Eliana Fantoni.



que hace más de 10 años viene efectuando acerca de las diferencias en las conductas de hombres y mujeres en la vida cotidiana, continuó con el tema "Los afectos en la vida familiar" dando, de esta manera, cierre a una charla que fue coronada con un reconocido aplauso de parte del auditorio presente.

La jornada del viernes fue el día de trabajo en diferentes comisiones donde se abordó y debatió acerca de diferentes puntos relacionados con la gestión y el desarrollo de las empresas familiares en el sector agropecuario, el rol de las Cooperativas en ese marco y la incorporación y el rol de la mujer rural en dichos ámbitos arrojando en cada una de las mismas interesantes conclusiones de trabajo que

En este marco, el día previo al inicio del Seminario se realizó una visita de camaradería a la Cooperativa Vitivinícola del Norte Mendocino Ltda., con el objeto de conocer dicho proceso productivo e intercambiar con sus directivos diversas experiencias en el desarrollo cooperativista.

Ya durante el Seminario, y luego de la apertura a cargo del Secretario de la A.C.A., Sr. Oscar Muzi, se dio comienzo con la disertación sobre "Reflexión sobre el desarrollo de la economía mundial y nacional" a cargo del Dr. José María Fanelli, quien remarcó que en la actualidad la economía se encuentra marcada por países emergentes como China, India y América Latina y por la presencia de una clase media cada vez mayoritaria a nivel mundial.

Luego se continuó con la charla "Empresa familiar desde dos enfoques diferentes y su vinculación con las cooperativas" a cargo de los Ing. Agr. Oscar Alloatti y Carlos Oddino, en las cuales, desde la teoría y desde una experiencia de vida de empresa familiar, se hizo hincapié en la importancia de desarrollar una planificación estratégica al interior de las mismas, incorporando protocolos y procedimientos de trabajo por escrito, como así también la relevancia de trabajar tanto en la profesionalización de la empresa como en el desarrollo de los afectos y relaciones familiares, incorporando dentro de las empresas familiares los sueños y metas de las nuevas generaciones y haciéndoles sentir el amor por el tierra. Siguiendo la misma, disertó la reconocida socióloga chilena Pilar Sordo, quien luego de brindar un desarrollo sobre la investigación



próximamente la A.C.A. hará llegar a cada Cooperativa a través de un Documento único. Por la noche, se llevó a cabo la Cena de Cierre con las palabras a cargo del Presidente, Sr. Daniel Biga, quien resaltó en su discurso que, en el marco del 90º Aniversario de la A.C.A. se dio un Encuentro de Consejeros que marcó precedentes tanto en el número de asistentes y de Cooperativas participantes como asimismo en el desarrollo de trabajo y contenidos sobre estas temáticas de total relevancia para el crecimiento de productores y Cooperativas en nuestro país.

Se realizó una charla para conocer más acerca de Soja Sustentable.



El pasado 16 de agosto se llevó a cabo en las instalaciones de CAMIL una jornada de capacitación sobre el Sistema de Certificación de Sustentabilidad (2BSvs), organizado por la Asociación de Cooperativas Argentinas y con la presencia de 10 cooperativas de la zona (Monje, Lehmann, El Trébol, Bernardo de Irigoyen, La Unión de Barrancas, Carlos Pellegrini, Santa Clara, Centeno y López).

La misma fue disertada por el Ing. Alfonso Bernardi, director de LAT Consultores, en aproximadamente 3 horas de duración, y con una participación activa por parte de los asistentes a través de sus consultas.

Básicamente la directiva del sistema establece como requisitos obligatorios los siguientes puntos: (1) la materia prima debe provenir de tierras que hayan sido agrícolas al 01/01/2008. Esta medida tiene como objetivo frenar la deforestación, ya que un cambio de uso desuelo sobre áreas que hayan sido consideradas de alto valor de biodiversidad, conservación o contenido de carbono después de la llamada "fecha de corte" no serían aceptadas; (2) debe existir una trazabilidad documental entre los granos producidos en esos campos y el biodiesel distribuido en Europa; y por último, (3) los biocombustibles deben demostrar un ahorro de emisiones de gases efecto invernadero del 35% en comparación con el combustible fósil que reemplazan.

Asimismo, la certificación a nivel de producción agrícola es administrada por la figura de "Primera Entidad de Acopio", la cual lleva la carga de la auditoría y quien debe desarrollar los procedimientos para asegurar la trazabilidad y balance de masa de la producción. El certificado es entregado a una oficina central de administración y funciona como una especie de cobertura, donde se pueden incluir los productores que quieran participar del esquema.

Hay que recordar que el tema de la sustentabilidad es algo que viene avanzando desde distintos aspectos a pasos agigantados.

CAMIL es parte de un trabajo conjunto entre la A.C.A. y la Universidad Austral.

A partir de un acuerdo firmado entre la Asociación de Cooperativas Argentinas y la Universidad Austral, se desarrolló en el mes de agosto una encuesta a Productores Agropecuarios con el objeto de realizar un estudio acerca de la situación actual de las explotaciones agropecuarias y sus perspectivas a futuro, necesidades del productor agropecuario, modelos de gestión, sistemas de financiación y de comercialización de la producción.

En este marco, CAMIL fue seleccionada como una de las Cooperativas referentes para dicha importante investigación que posibilitará marcar pasos a futuro sobre el sector, para lo cual ha aportado un número de productores agropecuarios asociados a la misma dispuestos a volcar sus realidades, experiencias y necesidades en pos de la concreción de este trabajo que reúne a organizaciones reconocidas en su labor.

Se concretaron encuentros de productores con Mesa de Negocios de la A.C.A.

De manera de apoyar y promover el trabajo de los productores asociados a CAMIL se llevaron adelante reuniones con miembros de la Mesa de Negocios de la Asociación de Cooperativas Argentinas en las cuales se abordaron las proyecciones comerciales a futuro de los diferentes cultivos en función de los mercados nacionales e internacionales, precios y expectativas de venta, posibilitándose así darle a los productores un marco de información para la toma de decisiones sobre sus propios negocios.

En este sentido, entonces el jueves 31 de mayo se llevó adelante este encuentro en el Salón de Usos Múltiples de la localidad de San Carlos Norte con productores de dicha sucursal, el miércoles 27 de junio en la Sociedad Italiana de Irigoyen con asociados de esa zona y el día 11 de septiembre se repitió este evento en la localidad de Saturnino Laspiur para los productores de esa Sucursal.

Vale mencionar, que esta actividad se realiza con grupos reducidos de productores con el objeto de poder concretarlo en un ámbito personalizado de charla y que se irá repitiendo a futuro en dichos lugares para así poder brindar esa posibilidad de charla a todos los productores asociados a CAMIL.

PRÓXIMOS REMATES

Irigoyen	San Carlos	Santa Clara	San Francisco
5 y 19 de Septiembre	26 de Septiembre	13 de Septiembre	10 de Septiembre
3, 17 y 31 de Octubre	24 de Octubre	11 de Octubre	8 de Octubre
14 y 28 de Noviembre	21 de Noviembre	8 de Noviembre	5 de Noviembre



PONELE NOMBRE A NUESTRA REVISTA



De manera de que esta revista cuente con un nombre y logo propio desde la próxima edición, durante los meses de septiembre y octubre se desarrollará un Concurso en el que participaran alumnos de 6° y 7° grado de las escuelas primarias de Irigoyen y San Carlos Norte....

El día 26 de septiembre CAMIL desarrollará en la feria de la Sociedad Rural de San Carlos Centro, y en el marco de las actividades de **57° Exposición de Industria, Ganadería, Comercio y Granja**, un concurso de hacienda basado en los creados y promocionados por la pasada junta nacional de carnes.

De esta manera, y con la presencia de jóvenes veterinarios para la calificación, la clave para el momento de la jura será la congruencia de la calidad genética, la menor edad y el mayor kilaje vivo. Además, se calificarán vacas (conservas, manufacturas y gordas). En todos los casos los lotes serán de 3 cabezas.

Hoy junto a Leonel Cavallero.

Descubriendo la historia

Desde esta edición, abrimos una nueva sección que nos permitirá aprender más de la historia de nuestro sector productivo, de nuestras regiones, de nuestra cultura...

Abrimos este espacio con la presencia de Leonel Cavallero, un hombre que ha marcado historia en el sector ganadero y en la zona de San Carlos, además de haber sido el artífice de que en la actualidad CAMIL realice remates ganaderos en dicha localidad. Aquí compartimos pasajes de la charla con Cavallero.

“... La inmigración italiana que se dio tuvo como causa mayor la guerra de 1914, fue pensada en función de escapar de ella. Cuando llegaron aquí, a cada generación le dieron poca tierra y como, en su mayoría, tenían 7 o 8 hijos les era imposible trabajar todos -situación que hasta llegaba a provocar problemas y discusiones entre los hermanos. En ese momento, los tambos eran manejados por los ingleses con las famosas vacas coloradas que traían. Los gringos, más allá de la situación, no querían ir al tambo. Por ese entonces, todo era muy rústico y se había a mano, no había comodidades; cada vaca daba 3 litros de leche y casi siempre cada 3 vacas, una pateaba el balde.

En esa época, se produce el primer trauma del minifundio por ello, en el caso de mi familia, se le ofrece ir a otros lugares para colonizar, llegando a Nuevo Torino con un campo que se le da como concesión de 20 hectáreas, sin alambrado y se hacían grupo, a la mañana se organizaban los bolleros y a la noche las traían para darle pasto seco.”

“...En el año 1921 entran al país los primeros tractores Forson, eran chicos y el distribuidor estaba en Felizia. En el año 1922, se lleva a cabo la primer exposición dinámica de tractores donde los productores llegaban en volanta a caballo y les llevaba días prepararse. Dichos tractores estaban contruidos en Nebraska, Estados Unidos casi Canadá, donde hay un clima muy frío muy diferente al de aquí, por ello, el tractor iba hirviendo pues no tenía suficiente refrigeración entonces le ponían paños para que no venga el agua caliente al conductor. Por aquel entonces se sembraba únicamente trigo y lino todo a caballo pero había que manejar muy bien el mantenimiento por lo que comían los caballos. En esta etapa de la historia comienza el progresismo tanto a nivel de maquinaria como en la forma de trabajar.

Asimismo, en esos tiempos se embolsaba en arpillera por cuanto el trabajo de estiba era todo un arte. Pero más de una vez se rompía por los temporales o la lluvia y se debía emparchar las bolsas. Los más adelantados de esa época tenían galpones para acopiar las bolsas.”



“...En la década de 1920, se comenzaron a desarmar los ranchos de esa zona y se empezaron a construir casas a partir de la llegada de un constructor portugués. Mientras que por esa época en Estados Unidos se estaban haciendo los primeros rascacielos, acá recién se estaba construyendo las primeras casas”.

“...En nuestra familia, somos varias generaciones de rematadores. En el año 1941 mi padre se hizo rematador y luego yo comencé haciendo los papeles previos y ayudaba a separar la hacienda. Luego cuando fallece en un accidente Osvaldo Brarda, antiguo tradicional rematador de Gálvez, se me ofrece tomar muchos de los remates que él estaba a cargo. A mi hijo Victor lo preparé en el Mercado en Santa Fe por las posibilidades que allí brindaba y ahí estaban presentes la Junta Nacional de Carnes y la Corporación Argentina de Productores.”

“...En los remates ganaderos había antes 8 o 9 carniceros y un matadero por pueblo que le daba mayor empuje al consumo en las localidades. Además, en nuestro país nunca hubo un plan estratégico como en Brasil, al que tuve oportunidad de concurrir y participar en su confección, que nos permita ver y clasificar tierras aptas para la agricultura y la ganadería en nuestro país y pensar a futuro en la construcción de un sector fortalecido. En este marco, el remate que CAMIL cuenta en San Carlos goza de muy buena reputación.”

Siete tiradores sancarlinos seleccionados para los Juegos Nacionales "Evita 2012"

Tenemos el agrado de compartir esta importante noticia de uno de los nietos de nuestro Consejero y Productor asociado, Romilo Eberhardt.

El Domingo 4 de Septiembre en el Tiro Federal Argentino Suizo San Carlos se realizó el torneo de selección de tiradores de las categorías SUB-14 y SUB-16, que representarán a la Provincia de Santa Fe en los Juegos Nacionales "Evita 2012", organizados por las Secretarías de Deporte y Cultura de la Nación.

La competencia fiscalizada por la Federación Santafesina de Tiro, comenzó a las 9:00 hs en la institución ubicada en calle Saavedra 301 de la localidad de San Carlos Sud y contó con una muy buen concurrencia de tiradores.

A continuación se detallan los resultados de la competencia



PUESTO	APELLIDO Y NOMBRE	CATEGORÍA	LOCALIDAD	PUNTOS
1	García, Clara	SUB-16	San Carlos Centro	224
2	Puz, Delfina	SUB-16	San Carlos Centro	207

PUESTO	APELLIDO Y NOMBRE	CATEGORÍA	LOCALIDAD	PUNTOS
1	Pernuzzi, Martina	SUB-14	López	248
2	Grill, Florencia	SUB-14	San Carlos Sud	242
3	Colombo, Lucía	SUB-14	San Carlos Sud	239
4	Torres, Catalina	SUB-14	San Carlos Centro	229
5	Giacomino, Ma. Cielo	SUB-14	San Carlos Centro	223
6	Schinner, Luisina	SUB-14	San Carlos Sud	195
7	Bertello, Milagros	SUB-14	López	179

PUESTO	APELLIDO Y NOMBRE	CATEGORÍA	LOCALIDAD	PUNTOS
1	Spies, Guillermo	SUB-16	Felicia	275
2	Capaldi, Franco	SUB-16	San Carlos Centro	272
3	Perassi, Kevin	SUB-16	Felicia	266
4	Martínez, Facundo	SUB-16	San Carlos Centro	265
5	Serra, Alexis	SUB-16	San Carlos Sud	255
6	Schinner, Mauricio	SUB-16	San Carlos Sud	251
7	Yllesca, Brian Tobias	SUB-16	San Jerónimo Norte	244
8	Grill, Facundo	SUB-16	San Carlos Sud	238

FUENTE: "EL URBANO" DE SAN CARLOS CENTRO

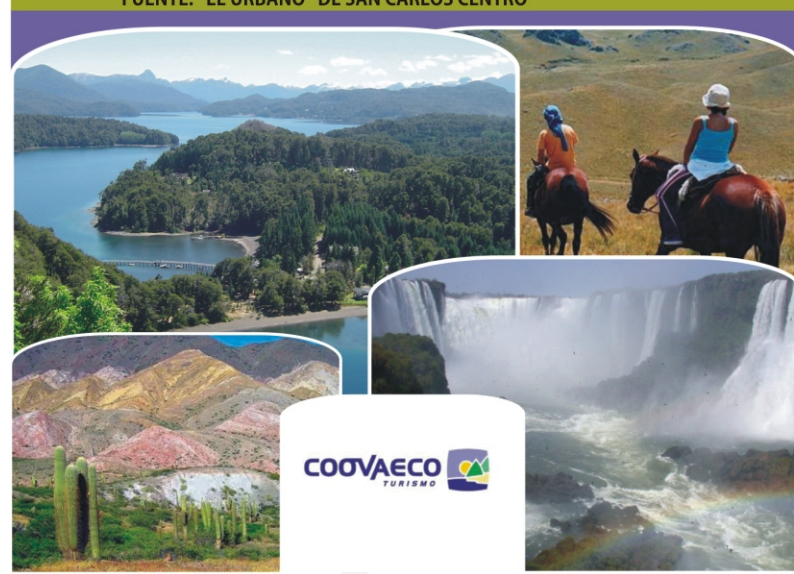
PUESTO	APELLIDO Y NOMBRE	CATEGORÍA	LOCALIDAD	PUNTOS
1	Eberhardt, Alexis	SUB-14	San Carlos Norte	283
2	Michelotti, Giovanni	SUB-14	San Carlos Centro	268
3	Schinner, Santiago	SUB-14	San Jerónimo Norte	268
4	Reggiardo, Hernán	SUB-14	San Carlos Centro	243
5	Torelli, Emiliano	SUB-14	San Carlos Centro	241
6	Maciel, Rodrigo	SUB-14	San Carlos Centro	237
7	Escobar, Gabriel	SUB-14	San Carlos Centro	228
8	Schmidt, Roy	SUB-14	San Carlos Centro	222
9	Caproli, Ignacio	SUB-14	San Carlos Sud	216
10	Palacios, José	SUB-14	San Carlos Centro	214
11	Leiva, Santiago	SUB-14	San Carlos Sud	196

Cabe resaltar que la Secretaría de Deportes de la Provincia de Santa Fe distinguió con medallas a los 3 primeros puestos de cada categoría, las que fueron entregadas por el Presidente de la Federación Santafesina de Tiro (FeSati) Carlos Marinozzi, el Presidente del Tiro Federal Argentino Suizo San Carlos Ricardo Bertolé y Raúl Mattig miembro de la Comisión Directiva de dicha institución.

Asimismo en esta oportunidad se conformó el grupo de jóvenes que viajará a Mar del Plata en el mes de noviembre, el que está compuesto por García Clara, Puz Delfina, Pernuzzi Martina, Grill Florencia, Spies Guillermo, Capaldi Franco, **Eberhardt Alexis** y Michelotti Giovanni.

Siete de estos deportistas pertenecen al Tiro Federal Argentino Suizo San Carlos, lo que significa un orgullo para los sancarlinos y en especial para los practicantes de este deporte.

Terminada la competencia se compartió un almuerzo en el que estuvieron presentes autoridades locales, tiradores y padres de los jóvenes.:



COOVAECO
TURISMO

GRUPO ASEGURADOR
La segunda





La Empresa Agropecuaria.



Es necesario cada vez más ver la actividad agropecuaria bajo el concepto de empresa, dado esto por la necesidad de minimizar gastos y maximizar las ganancias. La explotación agropecuaria como empresa implica la necesidad de contar con todos los elementos técnicos idóneos, cumplir con la legislación laboral, impositiva y legal y la necesidad de contar con información oportuna para la toma de decisiones y para los terceros cuando lo requieran. (ej. Bancos, Cooperativa).

Productor-Empresario

En una empresa industrial típica, identificamos en el máximo nivel de la organización al Gerente General, y en el estadio siguiente a los Gerentes de cada área, por ejemplo administración, producción, recursos humanos, comercialización, finanzas, etc.

Cuando hablamos de estas personas es común que las identifiquemos bajo la palabra “empresario”, siendo su principal función la toma de decisiones que le permitan a la empresa para la cual trabajan, dados los recursos con los que cuentan, lograr los objetivos previamente establecidos.

La diferencia que existe entre el Gerente General y los Gerentes de áreas es que el primero tiene una visión global del negocio y un conocimiento general de cada una de las partes que conforman la empresa, en tanto que los segundos se encuentran abocados en la mayor parte de su tiempo a las cuestiones inherentes a su propio sector.

Sin embargo, en nuestro medio (sector primario de la economía) no estamos acostumbrados a llamar “empresario” al productor agropecuario.

Existen básicamente cinco funciones primordiales de la actividad agropecuaria:

- 1) Presupuestación.
- 2) Compras.
- 3) Producción.
- 4) Comercialización.
- 5) Inversión.

El empresario agropecuario debe contar con los conocimientos necesarios, ya sea internos (propios) o externos (asesores o consultores), para poder desempeñar eficientemente cada una de las funciones mencionadas anteriormente que le servirán entre otras cosas para:

- Aprovechar al máximo los recursos financieros y productivos.
- Posibilitar y analizar diferentes alternativas de reconversión.
- Ayudar a evaluar los avances y a corregir fallas durante la ejecución.
- Progresar de manera ordenada y sistemática, que es la única manera de progresar.

Para finalizar, se detalla un cuadro que sirve para la evaluación de la situación actual de la gestión agropecuaria.

¿Es o no el productor agropecuario un verdadero empresario?

Reflexionemos un poco sobre las palabras hasta aquí vertidas. ¿Es o no el productor agropecuario un verdadero empresario?. Nadie dudaría en responder afirmativamente. Pero siendo las explotaciones agropecuarias típicas de nuestro país empresas unipersonales, la consecuencia obvia es que este empresario debiera ser el gerente general de su empresa y, por lo tanto, tener conocimiento de cada una de las áreas y repartir su tiempo según lo requiera cada uno de los aspectos vinculados al negocio. Pero la realidad en que vivimos nos trae una nueva pregunta: ¿no es asimilable el “empresario agropecuario” a un gerente de producción? Si bien la presente década está marcando una profunda transformación en la forma de pensar del productor, queda aún un largo camino a recorrer hasta poder afirmar que el mismo ha dejado de ser un gerente de producción y se ha transformado en un gerente general.

			
	SI	PARCIALMENTE	NO
¿Se realiza el registro de datos de su empresa?	SI	PARCIALMENTE	NO
¿Cómo fue elaborado el diagnóstico productivo, económico y financiero?	Con el asesor y el resto de los integrantes de la explotación.	Solo con el asesor.	No se realizó.
¿Como se pensaron y propusieron las alternativas?	Con el asesor y el resto de los integrantes de la explotación.	Solo con el asesor.	No se realizó.
¿Se evalúa la evolución de los resultados?	SI	PARCIALMENTE	NO

“Podemos dejar las cosas libradas al azar, pero cabe recordar que cada uno es artífice de su propio destino.”

En CAMIL contamos con un equipo de profesionales especialistas en Agronomía, Ganadería, Gerenciamiento y Administración, Finanzas e Inversión que puede brindarle todo el asesoramiento que usted necesita para que su empresa crezca y se desarrolle de acuerdo a los requerimientos y necesidades del mercado actual. Acérquese a CAMIL, estamos para acompañarlo y crecer juntos.

ENCUENTRO DE MUJERES COOPERATIVISTAS

Durante los días 9 y 10 de agosto, en Irigoyen, provincia de Santa Fe, organizado por el Grupo Femenino CAMIL, se realizó el Encuentro de Mujeres Cooperativistas “El rol de la mujer en la familia rural”, con la participación de más de 60 mujeres representantes de las Cooperativas: Agrícola Ganadera de Justiniano Posse Ltda., Agrícola Ganadera Ltda. Cañada del Ucle, Agrícola Ganadera Ltda. Ascensión, Agrícola Ganadera Ltda. de Monje, Agrícola y de Consumo Santa Rosa Ltda. de San Guillermo, Agropecuaria Ltda. de Máximo Paz, Agropecuaria Unión de Justiniano Posse y las anfitrionas de la Cooperativa Agropecuaria Mixta de Irigoyen Ltda.



El Encuentro se inició el día jueves con una visita al Puerto de ACA San Lorenzo que les permitió conocer las instalaciones y todo el proceso productivo que realiza nuestra cosecha cuando llega a esa instancia, y comenzar a estrechar lazos entre las participantes.

Luego, ya en Irigoyen, se realizó el Acto de Apertura con palabras de bienvenida a cargo del Presidente de CAMIL Sr. Aldo Crespi, del Gerente de CAMIL Sr. Víctor Raúl Cesano, y de la Presidenta del Grupo Femenino CAMIL Sra. Beatriz Comisso. Tras la presentación de los grupos presentes, se realizaron actividades y juegos de integración coordinados por la Lic. Eliana Fantoni, y se cerró la jornada con una cena de camaradería.

El viernes, acompañadas por el Secretario de la Comisión Asesora Regional de CONINAGRO de la Pcia. de Santa Fe Sr. Mario Baudino y por el Presidente del Consejo Asesor Regional Sur de Santa Fe de la Asociación de Cooperativas

Argentinas Sr. Claudio Soumoulou, comenzó la jornada con la charla del Lic. Eduardo Fontenla “La mujer en la nueva ruralidad” en la cual se reflexionó sobre la importancia de una participación socialmente activa desde el ser parte, el tener parte y el tomar parte, y de revalorizar lo local, los recursos, lo individual y lo colectivo. Destacó que la empresa cooperativa es la que mejor combina el trabajo, el capital y el conocimiento, y en función de ello y en un nuevo contexto es necesario involucrarse y participar activamente.

Luego se realizó una visita a las instalaciones de CAMIL donde las mujeres compartieron una amena charla con el Gerente Sr. Víctor Raúl Cesano.

También conocieron el emprendimiento del Grupo Femenino CAMIL “Producción de Gírgolas”.

Para comenzar la tarde, luego de compartir el video de la OIT “Año Internacional de las Cooperativas 2012: Las cooperativas ayudan a construir un mundo mejor”, la Lic.



9
10

Agosto de 2012



Año Internacional de las
Cooperativas
2012

Florencia Doná tuvo a su cargo la charla “Valores cooperativos, compromiso y participación” donde se analizó con las mujeres los valores que orientan la conducta cooperativa y que nos convierten en verdaderos ciudadanos, y se reflexionó sobre importancia de la participación como herramienta para poner en prácticas estos valores.

Para seguir, con la coordinación de la Lic. Eliana Fantoni, se trabajó en talleres sobre los valores que ponemos en prácticas en el ámbito personal, familiar, laboral, cooperativo y social ciudadano, y cómo podemos enriquecerlos.

Para finalizar el ciclo de exposiciones, la Sra. Vanesa Padullés de Garetto, esposa del Presidente de Coninagro, habló con un lenguaje sincero, desde el corazón y con firmes convicciones, acerca de su experiencia personal, no como mujer profesional sino como “mujer de” con mucho orgullo. Mostró cómo lleva a la práctica los valores que orientan su vida, reivindicando el valor de la familia y el amor por el campo. Instó a las asistentes a comprometerse con el movimiento cooperativo, a participar no intentando solaparse ni arrebatar lugares, sino como mujer y desde ese rol y a unificar esfuerzos.

Para finalizar, el Ing. Carlos Garetto, con un mensaje elocuente y motivacional, interiorizó a las participantes sobre el escenario actual del cooperativismo y la importancia de que nos involucremos activamente en él.

En el momento del cierre, las integrantes de la Cooperativa La Unión de Justiniano Posse se ofrecieron para “tomar la posta” para la organización del próximo encuentro.

Conclusiones del Encuentro

- Continuar generando espacios de encuentro que no sólo permitan estrechar vínculos de camaradería sino también debatir y hallar puntos de unión sobre el rol de la mujer en el movimiento cooperativo.
- Actuar con verdadero compromiso dentro de los grupos de mujeres existentes siendo activas protagonistas en la defensa del sector rural y de los principios, valores e identidad cooperativa, encontrando nuevas vías de crecimiento personal, contribuyendo al crecimiento de otras mujeres y estableciendo relaciones con la comunidad en la que están insertas.
- Pertenecer a un Grupo de Mujeres Agrarias Cooperativistas exige convicción y deseo de continuar siendo diferentes pero respetadas por los varones, exige compromiso con el movimiento cooperativo y con la defensa del sector agropecuario, exige solidaridad grupal y deseo de ser parte activa en el proceso de cambio social.
- Es éste el momento de organizar institucionalmente al movimiento de mujeres que existe y trabaja responsablemente pero que necesita actuar con cohesión y en forma armónica y consonante.
- Los objetivos detrás de los que se convoca a todas las mujeres cooperativistas son:
 - . Colaborar en la difusión del accionar cooperativo y en la defensa de los principios y valores cooperativos;
 - . Trabajar por el desarrollo del cooperativismo;
 - . Fomentar la concientización de los demás sectores de la sociedad sobre el rol del campo y del sector cooperativo en el desarrollo social;
 - . Robustecer el sentimiento de pertenencia al ámbito rural y contribuir a elevar la personalidad de la mujer y la familia rural;
 - . Contribuir al desarrollo integral de la mujer rural e insertarla en el quehacer cooperativo;
 - . Colaborar con su cooperativa en el cumplimiento del Principio de Preocupación por la comunidad y en la puesta en práctica de la Responsabilidad Social Cooperativa;
 - . Detectar necesidades del sector y de la comunidad y trabajar para aportar soluciones siempre basadas en la solidaridad, la ayuda mutua, la cultura del trabajo por sobre el asistencialismo, el desarrollo sustentable teniendo en cuenta la calidad de vida, la dignidad humana y las normas de convivencia;
 - . Crear vínculos con otras organizaciones de mujeres.
- Presentar a la Asociación de Cooperativas Argentinas la propuesta de:
 - Nuclear e institucionalizar a los Grupos de Mujeres que estén funcionando dentro de las cooperativas adheridas a A.C.A.
 - Fomentar la creación de Grupos de Mujeres Agrarias Cooperativistas en aquellas cooperativas adheridas a A.C.A. en las que no hubiese uno constituido.
 - Crear el Consejo Central de Mujeres Agrarias Cooperativistas de la A.C.A. formado por representantes de los Grupos de Mujeres de las cooperativas adheridas.
 - Crear Comisiones Asesoras Regionales de Mujeres que funcionen como nexo entre los Grupos de Mujeres y el Consejo Central.





Se inició el programa de charlas en la Escuela Secundaria.

El pasado viernes 29 de junio se llevó a cabo en la Escuela Secundaria de San Carlos Norte una charla sobre Cooperativismo a cargo de la Lic. Florencia Dona para los alumnos de 4° y 5° año, como primera actividad con dicho establecimiento educativo y que continuará durante el transcurso de este año con otras charlas referidas a Orientación Vocacional, Proyecto de Vida y la Búsqueda de Mi Primer Trabajo, todas a cargo de integrantes del equipo de trabajo de CAMIL.

Se realizó una charla con la presencia de Salvador Di Stefano.



Como parte de las actividades previas a la Exposición de la Sociedad Rural de San Carlos Centro, el pasado martes 14 de agosto se llevó adelante una charla sobre “El escenario económico político de nuestro país en el marco internacional” a cargo del reconocido periodista económico Salvador Di Stefano con la presencia de un importante marco de productores asociados e invitados a la misma.

De esta manera, este encuentro posibilitó no solo afianzar los lazos con los productores de esta Sucursal sino también continuar permitiendo generar espacios desde CAMIL para acompañar y proyectar el trabajo de los mismos desde el ámbito de la capacitación.



Los días 14 y 15 de septiembre CAMIL estará presente con un Stand en la Exposición de Ganadería, Industria, Comercio y Granja que organiza la Sociedad Rural de San Carlos Centro. Invitamos a todos a recorrer y visitar dicho Stand.



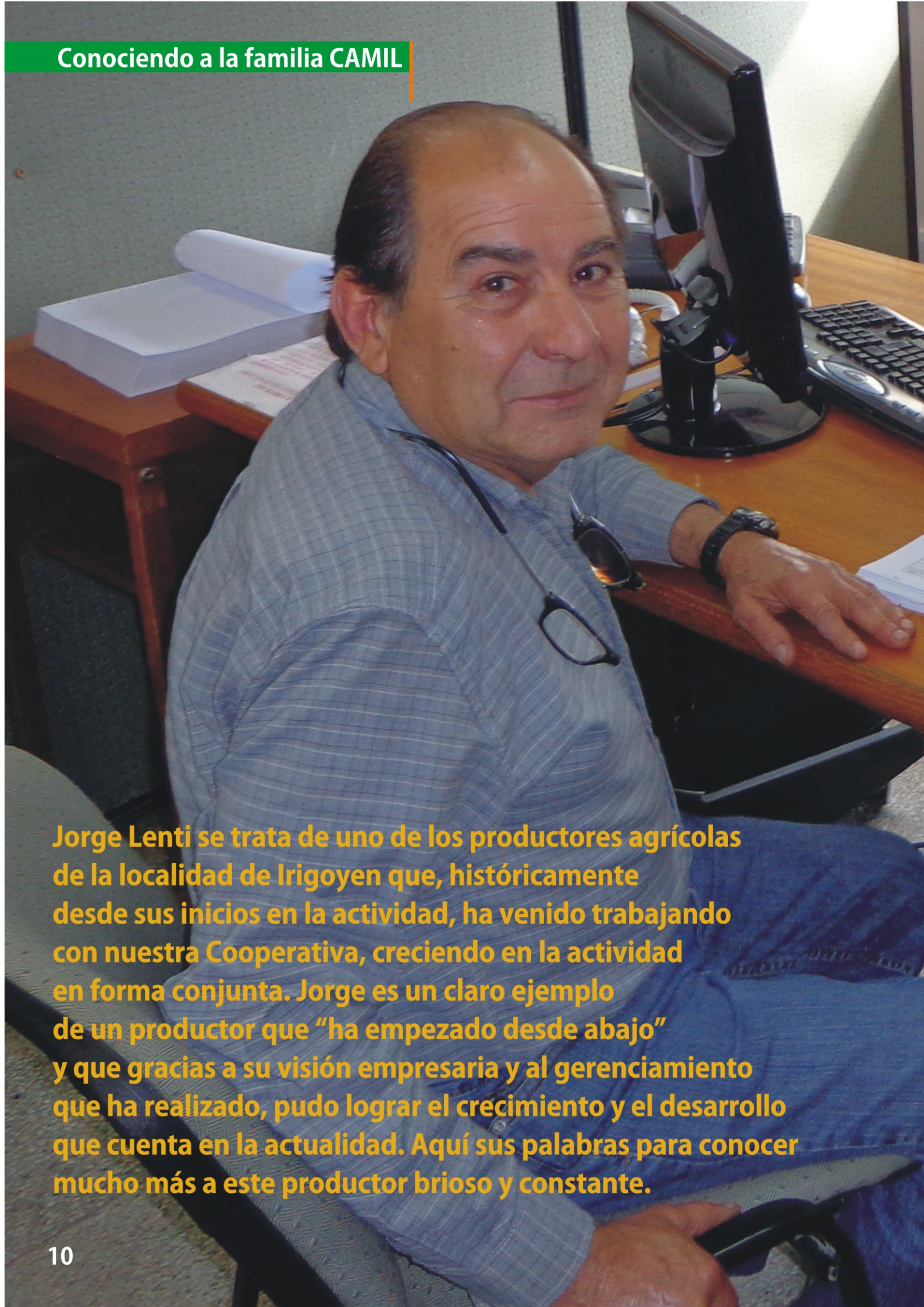
Los sábados a las 10 hs. en forma quincenal, CAMIL cuenta con su propio micro radial en FM Sol, en el cual no sólo se brinda novedades acerca de los servicios y actividades que la Cooperativa desarrolla en su Casa Central y Sucursales, sino también se da a conocer información de interés para los productores con la participación de integrantes del equipo de trabajo de CAMIL, profesionales asesores y personalidades del sector.

De esta manera, los invitamos a escucharlo los sábados a las 10 hs. en forma quincenal en FM Sol 91.7 de San Carlos Norte o en Internet a través de la página web www.lavozdesancarlos.com.ar ingresando en el link de dicha emisora radial.

Vendo **TRACTOR FIAT 1380**. Doble tracción, cabina original. Muy bueno.
Tratar al Tel.: (03404) 15505394

Recepción de avisos clasificados:
vía correo electrónico a efantoni@lamixtacoop.com.ar
o personalmente a CAMIL.

Clasificados



Jorge Lenti se trata de uno de los productores agrícolas de la localidad de Irigoyen que, históricamente desde sus inicios en la actividad, ha venido trabajando con nuestra Cooperativa, creciendo en la actividad en forma conjunta. Jorge es un claro ejemplo de un productor que “ha empezado desde abajo” y que gracias a su visión empresaria y al gerenciamiento que ha realizado, pudo lograr el crecimiento y el desarrollo que cuenta en la actualidad. Aquí sus palabras para conocer mucho más a este productor brioso y constante.

¿Cómo se ha iniciado en la actividad?

Prácticamente desde que empecé a trabajar en mi vida ha sido en el campo junto con mi padre. Cuando él fallece yo tenía 17 años y desde ese momento en adelante me hice cargo de la explotación en la localidad de San Eugenio, siempre en sociedad con mi hermano hasta que fallece en el año 2006, y a partir de allí trabajo junto con mi sobrino Alfredo.

En esos momentos de juventud, fundimos el poco pedazo de campo que habíamos heredado de nuestro padre, pagamos todo y nos vinimos a Irigoyen, donde arrancamos nuevamente. Desde el año 1981 a la fecha nos ha ido bien luego, primero como contratistas, fuimos creciendo y alquilando campos de a poco hasta llegar a la actualidad.

¿Cómo ve la situación del campo en la actualidad?

En toda mi trayectoria de trabajo he entendido que siempre ha habido momentos malos y momentos buenos. Actualmente observo que la situación está complicada por cuanto antes teníamos menos hectáreas y nos rendía más todo. Hoy tenemos más hectáreas y rinde menos todo, aunque cuidemos mucho cada uno de los aspectos del trabajo y los pasos que damos. Pero, leyendo diarios y revistas, creo que el principal problema que tenemos en la sociedad actual es la educación de las personas.

¿Cuál es su opinión sobre el desarrollo que el campo ha tenido?

Se ha avanzado mucho con el transcurso de los años. Antes había errores que hoy no existen ya que uno ha ido aprendiendo de los asesores técnicos, contables, de todos los profesionales que nos van asistiendo en el día a día en nuestras explotaciones. Además, se ha ido incorporando mucha tecnología que, en mi opinión, la más importante ha sido la siembra directa porque modificó totalmente el trabajo agrícola. En mi caso hoy puedo trabajar 1000 hectáreas gracias a la siembra directa, en otro caso hubiera sido imposible poder hacerlo por eso entiendo que nos ha abierto un espectro enorme para el trabajador agrícola. Asimismo, hoy tenemos insumos y agroquímicos con una calidad que antes no había.

¿Cómo observa el futuro de la actividad?

Creo que es totalmente incierto en cierta parte. Hay cuestiones que no las observo del todo bien, hoy quien alquila gana mucho más de quien trabaja sin riesgo de granizo, de heladas, de tormentas, cuando históricamente siempre habíamos compartido los riesgos. Esto es uno de los temas a futuro que me preocupa pero que tengo esperanza que con la Ley de Alquileres se modifiquen algunos puntos de esta situación.

¿Qué mensaje desde su experiencia les daría a los productores colegas?

Me parece que lo principal que tenemos que tener cuidado como productores es hacer bien los números. En muchos casos trabajamos por una baja rentabilidad que muchas veces solo sirve para poder subsistir en el día a día pero debemos pensar que tenemos que tener cuidado de las herramientas que con el paso del tiempo van quedando obsoletas y no hay amortización para cambiarlas por esa baja rentabilidad. Entonces el asunto económico en el campo debemos estar atentos y cuidarlo mucho porque, además, tiene muchos altibajos. Creo que lo principal es que nos profesionalicemos en todos estos aspectos.

Siendo parte de una familia rural, ¿Cómo la observa en la actualidad? ¿Cómo ha sido en su caso la integración de diversas generaciones?

Con el tiempo todos nos hemos ido a vivir al pueblo por diversos motivos, pero creo que lo mejor y más conveniente sería volver al campo. Deberíamos imitar a Uruguay que tienen la obligación de tener una familia viviendo en cada campo y se les hace aportes jubilatorios tanto al hombre como a la mujer que vive en el campo ya que se entiende que la mujer trabaja a la par del hombre en el campo, y es así. Por eso, creo que ha desaparecido mucho de lo que era y que deberíamos volver a rescatar ciertos aspectos. En tanto sobre el tema de la integración de las generaciones no ha sido fácil, los jóvenes vienen con nuevas ideas y formas de pensar que debemos trabajar para poder integrarlas pero con tiempo y comunicación se puede lograr.

¿Cómo ve a CAMIL?

Desde que llegue a Irigoyen, allá por el año 1981, empecé a trabajar toda mi producción en la Cooperativa. La veo bien a CAMIL, es una empresa sólida, responsable, sería que ha ido creciendo con el tiempo y que debemos todos los productores involucrarnos mucho más en ella, participar institucionalmente así podremos lograr, en un marco de democracia, una mayor alternancia en sus Consejos.

¿Cómo definiría su labor?

De mi parte, lo hago porque me gusta y en la vida no hay nada mejor que hacer lo que a uno le gusta. El campo en mi vida significa todo, nací en el campo y crecí allí. Las nuevas generaciones deben sentirlo también y, para ello, debemos transmitirles y ayudarlos a sentir y a vivir el amor por la tierra, tal cual nos los enseñaron con su ejemplo nuestros padres y abuelos.

Cuando se le consultó acerca del momento que más lo había marcado en su vida en el campo señaló que siempre las inundaciones o sequías han sido esas instancias que a todo trabajador agrícola le deja marcas en su trayectoria. Pero se emocionó luego recordando el momento del remate en el Banco Nación y la actitud entrañable de un amigo que lo ayudó en ese momento y le demostró con ese gesto la verdadera esencia de la amistad.





El cultivo de cebada gana terreno en nuestra zona.

En las últimas dos campañas de grano fino hemos visto un incremento muy significativo del área sembrada con cebada en nuestra zona de influencia. Siendo la principal causa de la expansión de este cultivo los controles de precio que fueron desvirtuando la comercialización del tradicional cultivo de trigo que históricamente se realizaba en nuestra región. Ante esta realidad, el productor salió a buscar distintas alternativas de siembras invernales que no sufrieran ese manipuleo del mercado comercial, fue así como surgieron distintas posibilidades como: Arveja, Lenteja, Colza, Garbanzo y Cebada, entre ellas. Y si bien en la zona hoy podemos encontrar varios lotes de cada una de estas alternativas vemos que la cebada es la opción que mas productores adoptaron para reemplazar al trigo como cultivo invernal.

Hay varias razones que pueden explicar este importante crecimiento en la superficie sembrada, teniendo en cuenta que tres años atrás era un cultivo muy poco frecuente, pero en ese lapso la cantidad de hectáreas dedicadas a la cebada creció exponencialmente en esta zona, y también se puede verificar una tendencia similar a nivel nacional donde se llegó el año pasado a un record histórico, con 1,6 millones de hectáreas sembradas y una producción de 4,08 millones de toneladas.

Entre las razones principalmente tenidas en cuenta por los productores para elegir a la cebada como opción al trigo tenemos que se trata de un cultivo cuyo manejo es muy similar y que se adapta perfectamente a la rotación tradicional en que se intercala un cultivo invernal que genere una buena cobertura del suelo y que aporte un rastrojo duradero en el tiempo (alta relación Carbono/Nitrógeno) con lo cual se logra no solo una protección al suelo frente a la acción de los agentes erosivos (Viento y Lluvia), sino también mejoramos las condiciones de captación y almacenaje de agua de lluvia, favoreciendo las condiciones de infiltración, principalmente por la incorporación de un sistema radicular en cabellera que, al ir descomponiéndose, dejará una red de pequeños canales capilares que mejoran la permeabilidad del terreno.

Esto constituye un poderoso argumento para la adopción de la cebada y que la distingue de las otras alternativas antes mencionadas ya que tanto lenteja, arveja y poroto son leguminosas y la característica principal de los rastrojos que dejan estos cultivos es que producen un volumen muy inferior y de una descomposición mucho más veloz debido precisamente a una relación Carbono/Nitrógeno baja, que favorece la rápida acción de los microorganismos del suelo.

Esta situación es de suma importancia cuando se trata de suelos degradados tanto en su fertilidad química como estructural.

Otra ventaja que posee es que su ciclo es ligeramente más corto que el de un trigo por lo que es un cultivo que libera el lote entre 10 y 15 días antes, permitiendo adelantar la siembra de soja de segunda, hecho que tiene una vital importancia para el desarrollo y producción de esta leguminosa y potencia la ventaja de la siembra directa definitivamente impuesta en esta zona.

Las experiencias recogidas en la campaña pasada (11/12) nos demostraron que el desarrollo de la soja sembrada sobre rastrojos de cebada fue en todo momento mejor que lo observado en similares casos pero hechos sobre rastrojos de trigo. Al ser algo más corto el ciclo de la cebada implica que deja de consumir antes un recurso vital como lo es el agua del suelo y que da mayor remanente para la soja de segunda; factor de decisiva importancia para la obtención de buenos rindes de soja, máxime en años de escasez hídrica. Esto se debe a que la cebada usa un 5% menos de agua para producir la misma cantidad de materia seca que un trigo. Es más eficiente en la absorción de agua debido a su sistema radicular, pero esta particularidad le juega en contra en aquellos lugares donde se acumula agua pues la cebada no es tolerante al encharcamiento.

En lo que hace a los requerimientos del cultivo de cebada, son similares a los de trigo, o sea que nuestros productores están ya familiarizados con ellos, tanto en lo relativo a la fertilización, como a la protección de las malezas y



La cebada en números

La Bolsa de Cereales pronosticó un área de siembra para la campaña 2012/2013 de aproximadamente **1,6 millones de hectáreas.**

Durante el año pasado se exportaron poco más de **2 millones de toneladas** mientras que en 2010 apenas se había alcanzado las 500.000 toneladas.

En febrero el MATBA lanzó el **contrato futuro de cebada forrajera.**

Argentina se ubica entre los **10 principales países exportadores del cereal.**

sanitariamente la cebada presenta manchas foliares similares al trigo y, si bien es susceptible a dos enfermedades características como lo son la Mancha en Red y la Escaldadura, no parecieran ser un problema de gravedad ya que hay medios de control eficientes usando adecuadamente la tecnología disponible y en particular la “Escaldadura” no sería por ahora un problema para nuestra zona en primer lugar, por tener una reciente historia del cultivo de cebada y además no se darían las condiciones ambientales totalmente favorables para el desarrollo de esta enfermedad. Y por tratarse de una planta con fecundación cerrada generalmente no se ve afectada por Fusarium. En general, se logra un buen control de enfermedades foliares de cebada con el uso de triazoles más estrobilurinas.

Una ventaja extra que tiene la cebada es una mayor tolerancia para desarrollarse en suelos con algún nivel de salinidad; como así también posee una mayor tolerancia al frío aún en floración, no obstante temperaturas de 4 a 5 °C bajo cero por períodos de seis horas o más pueden sí afectar al rinde del cultivar.

En lo que hace a la comercialización de la cebada se distinguen dos tipos, Cebada Cervecera (que constituye el mercado más tradicional) y en los últimos años se ha desarrollado un nuevo nicho que es la Cebada Forrajera, que ha tenido un gran crecimiento debido a un interés en alza por parte de países demandantes de granos forrajeros de calidad, siendo China uno de los principales actores en este rubro.

Las exigencias si bien son mayores en la Cebada Cervecera ya que se fijan pautas a cumplir en lo que hace a calibre de grano cosechado, como así también niveles de proteína máximos y mínimos, grano dañado y poder germinativo, terminan siendo parámetros fácilmente alcanzables si se ajusta el manejo del cultivo a las tecnologías hoy disponible, mientras que para la Cebada Forrajera las exigencias son menores e históricamente se reflejaban en un menor precio de mercado de este cereal, pero últimamente el dinamismo de ambos mercados influenciados por una

creciente demanda internacional y local y sensible a las contingencias climáticas que acontecen en los distintos países productores ha marcado situaciones puntuales en que las relaciones de precio se han invertido.

Una de las incógnitas que a menudo se plantea el productor es si la situación vivida hasta el presente marcada por la sostenida demanda será viable en el tiempo y teniendo en cuenta el importante crecimiento en el área sembrada a nivel país y el consecuente volumen de producción que cabe esperar para la presente campaña, si será absorbido por los distintos compradores internacionales.

Según la opinión de algunos analistas consultados, la producción esperable para la campaña 12/13 que está en marcha no tendría que tener inconvenientes para su ubicación tanto en mercado interno como externo.

Como mención aparte podríamos aclarar que si bien la cebada no tiene cotización en pizarra, su precio se forma con una fórmula que toma como referencia los futuros de trigo en el mercado a término en Chicago, lo que presenta una ventaja frente al propio trigo que no tiene cotización y cuyo precio suele ser fijado por los demandantes.

Y en lo que hace a otras alternativas como lenteja, arveja y garbanzo son mercados más chicos y en los cuales lograr una mercadería que cumpla con los parámetros que exigen los compradores es de fundamental importancia para definir el precio de compra de estos granos, y además, la posibilidad de comercializar la producción no es tan dinámica como en cebada, debiéndose en oportunidades tener que mantener almacenada la mercadería a la espera de que se manifiesten los compradores.

En cambio para el caso de la colza, si bien existe un precio de pizarra, y es un cultivo con muchas posibilidades de comercialización tiene algunas complejidades y para sembrarla hay que hacer ciertos ajustes en el manejo y la tecnología a aplicar durante el desarrollo del cultivo y su cosecha.



Por Ing. Emanuel Varsi

La superficie sembrada de trigo en la provincia de Córdoba se estima que fue de unas 491.558 ha. Por otra parte, hay que resaltar que la superficie sembrada de trigo en toda la provincia disminuyó un 40% con respecto al año pasado y en la zona aún mucho más, pero debemos recordar que la región de Laspiur no es un referente, debido a que la principal actividad es la ganadería.

Prácticamente sin registros de precipitaciones en los meses de junio-julio del corriente año se finalizó en aquellas fechas con la siembra de los cultivos invernales de la campaña 2012.

En gran parte de la provincia de Córdoba (Centro-Norte), los perfiles presentaron escasa reserva de agua útil en el suelo, mientras que al este la reserva se encontró entre el 10 y el 30%, hasta principios de Agosto que empezó a llover. (Reserva de Agua Útil en el suelo como % de la Capacidad de Agua Útil Total en la Provincia de Córdoba al 20/07/2012).

En tanto que, desde principios del mes de Agosto hasta el día de la fecha, se registraron un total de precipitaciones de 75 mm (6 de Agosto hasta el 17 de Agosto), con perspectivas de ser una primavera próspera en precipitaciones según los pronósticos de los expertos en agrometeorología. Con estos registros se recuperan los trigos sembrados, los verdeos invernales y las pocas hectáreas de garbanzo que se sembraron en la zona de Laspiur, que estaban sufriendo ya los síntomas de stress hídrico.

En cuanto al garbanzo, en el departamento San Justo, en donde se encuentra nuestra Sucursal, se registraron un total de 3.977 ha, de las 25.432 ha sembradas en la provincia con esta leguminosa.

Por otra parte, para el departamento San Justo se registraron un total de 3.500 ha. de cebada forrajera, que principalmente se destinarán al tambo.

Con este panorama los productores de la zona están pensando en la siembra de maíz temprano hacia fines de Agosto, y hay expectativa para la siembra de soja de primera, si sigue la recarga del perfil del suelo con agua durante la primavera. Lo más probable es que los productores empiecen la siembra de soja de primera en fechas de siembra temprana, utilizando ciclos cortos para sacar el período crítico (floración) de las condiciones desfavorables del mes de enero.

Conclusión

Se espera un buen rendimiento de trigo y se especula con un rendimiento promedio de 40 qq/ ha. para la zona de influencia de nuestra Sucursal, si continúan las condiciones climáticas favorables.

Se espera una apuesta a la siembra temprana de maíz para picado y para grano en la zona.

Los productores agrícolas este año se jugarán más a la soja de primera, debido a que hay muchos lotes en descanso debido a la no siembra de trigo.

Fuente: Sistema de Información Agroeconómica – Bolsa de Cereales de Córdoba

Nueva incorporación en la Sucursal Laspiur

De manera de optimizar y fortalecer el servicio que ofrece CAMIL desde esta Sucursal, se concretó en el mes de junio pasado la incorporación de un nuevo promotor comercial, el Sr. Alejandro Vignolo, quien se encuentra ya en funciones con la tarea de visitar a productores agropecuarios de esa región de la provincia de Córdoba y mantener una relación comercial proactiva y permanente con los mismos y sumar nuevos productores al seno de esta Cooperativa y quien ya se encuentra logrando un importante posicionamiento y desarrollo de CAMIL en esa región.

Se desarrolló una Charla y Cena con productores.

El pasado martes 11 de septiembre se realizó en la Sucursal Laspiur una charla a la que fueron invitados productores de esa región y que contó con la disertación de integrantes de la Mesa de Negocios de la Asociación de Cooperativas Argentinas, en el marco de los encuentros que CAMIL viene desarrollando en este sentido en cada uno de las zonas donde tiene presencia. En un marco de total camaradería, luego de dicha charla se compartió una cena que permitió continuar afianzando lazos con los productores de esa Sucursal.

AcaSalud

COOPERATIVA DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS MÉDICO ASISTENCIALES LIMITADA



Siempre junto al Productor Agropecuario

Agregado de Valor en Origen

La economía argentina atraviesa momentos difíciles, y el productor tiene que enfrentar problemas crecientes en su negocio. La inflación, los costos salariales y una alta presión tributaria terminan fagocitándose buena parte de las ganancias.

Mientras que en la década del 2001 al 2010 realizar agricultura dejaba cierta dosis de ganancia, hoy vamos notando que la rentabilidad disminuye, tanto en campo propio como en campo alquilado.

El hombre que trabaja el campo de un tercero, debe pagar un alquiler equivalente al 50% de lo que produce el campo. Para empezar hunde mucho dinero, en un negocio cuyo resultado final, depende de una variable incontrolable que es el clima.

Cuando desarrolla el negocio, desembolsa más dinero para poner en marcha la siembra y rezar para que la lluvia llegue en el momento oportuno.

Al final del camino, el Estado le saca el 35% de los ingresos brutos, a través de las retenciones. Por si todo esto fuera poco, si algo de utilidad queda, tendrá que pagar el 35% de impuesto a las ganancias. Claramente, la asfixia que vive quien alquila campo de tercero es muy alta, y las posibilidades de salir derecho o a pérdida es elevado.

Esto nos lleva a pensar que el negocio del campo comienza a reconvertirse. A futuro, la figura de alquiler ira mutando a la de mediero, en donde el dueño de la tierra y quien la explota van dividiendo las aguas, en cuento a riesgos y utilidades, asumiendo ambos el riesgo clima y el reparto del excedente de la campaña.

Pero, cuando se hagan los números se notara que las ganancias, tampoco son como en el pasado. Para mejorar la rentabilidad del campo, es necesario incrementar la escala o integrar la cadena de valor.

Cuando alguien hace maíz, el Estado se queda con el 20% de lo ingresado en concepto de retenciones, mientras que un 20% más se pierden en los costos de comercialización, por las políticas del ROE Verde. Si a esto le sumamos que nos pagan con un dólar oficial de 4,65, cuando el blue está 6,45, parecería que trabajamos para otro, más que para nosotros mismos.

Es, en estos casos, que transformar el maíz en carne y llevarlo a góndola, genera una ganancia que hace atractivo el negocio.

Cuando volcamos el maíz a animales, nos olvidamos de los fletes largos, los gastos de comercialización, las retenciones al gobierno y los costos de comercialización derivados de los ROE. El maíz queda en casa, para engordar animales, sean estos terneros, cerdos o pollos entre otros.



Información de Interés

Por Salvador Di Stéfano

Economista

www.salvadordistefano.com.ar

Estos animales, una vez que llegan al peso óptimo, deben pasar a faenarse y transformarse en un producto apto para el consumo, ya sea en la carnicería del pueblo o bien en la góndola del supermercado, según el grado de industrialización que se adopte.

Si partimos de la siembra del maíz, y llegamos al supermercado, los márgenes de rentabilidad son altamente satisfactorios, sin embargo, cuando realizamos todo este recorrido, nos encontramos con muchas dificultades, y muchas vallas difíciles de superar.

Es en este caso, que el hombre de campo debe recurrir al trabajo mancomunado y solidario para sortear estos problemas. Las cooperativas del interior del país, son el lugar óptimo para poder reunirse y compartir proyectos, experiencias, costos profesionales y penetrar en el mercado del consumo.

Si bien la siembra de maíz, y la producción de carne es un arte, no menso necesario es la comercialización del producto, en busca de mayor rentabilidad y capitalización de la empresa agropecuaria familiar.

Mientras que el campo es el capital, el arte de sembrar y hacer carne es un trabajo de especialistas. En este contexto, la cooperativa es el vehículo óptimo para asociarse tras un proyecto común, que nos vehiculice el tránsito desde el campo a la góndola.

Solo la asociación, la escala y la cadena de valor nos llevan al éxito. El sector lácteo mueve 60.000 millones de pesos, de los cuales 27.000 millones de pesos quedan en los tambos y la industria láctea, mientras que 33.000 millones quedan en la comercialización y el Estado. Es más necesario que nunca, que queden en manos de los productores la mayor cantidad de dinero posible, para no vivir los tristes momentos que vemos cotidianamente con el tambo en nuestra región.

Solo la unión y el foco en el agregado de valor, nos pueden colocar en un escenario más positivo para los productores y los pueblos productivos del interior. Hay que pensar estratégicamente, para ello la cooperativa, es mucho más que un vehículo, es quien nos da la posibilidad de pensar en grande. No inventemos nuevas asociaciones, trabajemos en el marco de las que ya están instaladas y ganemos tiempo, en un mundo que se transforma a pasos agigantados.



CAMIL presente en Cuzco gracias a la presencia de nuestro productor asociado Jaime Aran y su hijo.

Servicios Sociales

SEGURO CONTRA GRANIZO DOBLE PROTECCION

Un seguro para ganar
en todos los terrenos.



Cobertura sobre:

GRANIZO
INCENDIO
RESIEMBRA

VIENTO
HELADA
FALTA DE PISO A COSECHA

Nuevas coberturas y planes a la medida de su producción.
Coberturas PRE SIEMBRA y PRE EMERGENCIA.
Con ATENCION INMEDIATA ante el siniestro.
Consulte condiciones de cobertura según zona de producción
y cultivo, junto a las posibilidades de canje.

2 GRUPO ASEGURADOR
La segunda

Agentes desde hace más de cuarenta años de esta Cooperativa de Seguros, miembro destacado del Grupo ACA, se reafirma la solidez y seriedad que siempre la han destacado como una Empresa de servicios de alto nivel, logrado a través del afianzamiento en el mercado asegurador. Su liderazgo en seguros agrícolas, la constituyen en la primera del rubro, lo cual redundará en ofrecerles a los socios de CAMIL otro servicio más de cobertura de seguros para la protección de los bienes y actividades, siendo uno de ellos.

AcaSalud

COOPERATIVA DE PRESTACIÓN DE SERVICIOS MÉDICO ASISTENCIALES LIMITADA

PLAN DESTACADO

DEL MES

UNIVERSAL PLAN 7
PLAN 7 40

AcaSalud

UNIVERSAL

desde **\$ 302**
por mes

Organización médico asistencial más importante del interior del país con una permanencia de más de 30 años de trayectoria, con más de 25 filiales, 450 agencias y 60.000 asociados. CAMIL representa a esta medicina prepaga, ofreciéndose todos los servicios que la misma brinda y con los mismos valores y labor.

Libre elección de médicos y sanatorios contratados, la atención personalizada, el servicio exclusivo de asistencia social, la más amplia cobertura nacional, el acceso a la tecnología médica de punta y el precio adecuado son algunos de los aspectos que distinguen a esta concepción solidaria e integral de la atención médica.

La más amplia cartilla de profesionales e instituciones en todo el país.
El acceso a los servicios mediante presentación de Credencial.
Internación en Habitación compartida con Baño privado.
Descuentos en Farmacias adheridas superior al 40%.
Servicio de Emergencias y Urgencias sin cargo.
Consultas a Domicilio con copagos accesibles.

RESERVE YA SUS VACACIONES 2013

Salida 14 de enero

Cartagena y Santa Marta

CARIBE COLOMBIANO desde U\$S 2232.

Salida 12 de febrero

San Andrés CARIBE COLOMBIANO desde U\$S 2066.

Salida 14 de enero

9 noches de Crucero recorriendo Rio de Janeiro, Buzios Ilhabela y Punta del Este desde U\$S 918 o 12 cuotas fijas en pesos de \$533.

Consulte por otros destinos.

COOVAECO
TURISMO



Desde CAMIL también se brinda el servicio de turismo a través de COOVAECO, quien brinda múltiples alternativas en viajes de placer o laborales. Por eso, se ofrece desde CAMIL todos los destinos y paquetes con el mejor precio y calidad de Turismo Nacional e Internacional, incluyendo Turismo Receptivo, Viajes Técnicos y de Capacitación Agropecuaria.

Para mayor información sobre Servicios Sociales:
Irigoyen hramondi@lamixtacoop.com.ar
San Carlos efantoni@lamixtacoop.com.ar



Presentación Combinada Pack SistémicoBio

Zaden Pack SistémicoBio™

Zaden Pack SistémicoBio contiene en la presentación:

- 4 Sachets de Inoculante Zaden SojaPower 18M de 1.500cc.
- 4 Bidones de curasemilla ZadenFit de 1.200cc.
- 4 Sachets de BioProtector Zaden BioProtect de 500cc.

Dosis:

Sachet Zaden SojaPower 18 M de 1,5Lt + Bidón de curasemilla ZadenFit de 1,2Lt + sachet Zaden BioProtect-Aq de 0,5Lt inoculan, tratan y protegen 500Kg de semilla de soja

Presentación:

Caja térmica, construida en poliestireno expandido, contiene dosis para tratar 2.000 Kg. de semilla de Soja.



3 en 1
Pack con 3 productos

Inoculante + Bioprotector + Fungicida

Presentación Combinada Pack Sistémico

Zaden Pack Sistémico™

Zaden Pack Sistémico contiene en la presentación:

- 4 Sachets Inoculante Zaden SojaPower 18M de 1.500cc.
- 4 Bidones de curasemilla ZadenFit de 1.200cc.

Dosis:

Sachet Zaden SojaPower 18M de 1,5Lt + Bidón de curasemilla ZadenFit de 1,2Lt inoculan y tratan 500Kg de semilla de soja.

Presentación:

Caja Térmica construida en poliestireno expandido, contiene dosis para tratar 2.000 Kg de semillas de Soja.



2 en 1
Pack con 2 productos

Inoculante + Fungicida



Unidad de Negocio de



www.guasch.com.ar

Seguinos en



Punto de Venta Autorizado:



CAMIL

Cooperativa Agropecuaria Mixta
de Irigoyen Ltda.



CAMIL

Negocios Agropecuarios.

www.coopcamil.com.ar

CASA CENTRAL

Laprida 76 - Irigoyen (Provincia de Santa Fe).

Teléfonos (03466) 491024 - 491060 - 491081 - 491109

SUCURSALES Y CENTROS DE REMATES HACIENDA

San Carlos Norte (Provincia de Santa Fe) - Teléfonos (03404) 456089 - 456108

Saturnino Laspiur (Provincia de Córdoba) - Teléfonos (03466) 15559888 - 15559103

San Carlos Centro (Provincia de Santa Fe) - Teléfonos (03404) 420470 - (03496) 15654492

Santa Clara de la Buena Vista (Provincia de Santa Fe) - Teléfonos (03466) 15559903

San Francisco (Provincia de Córdoba) - Teléfonos (03564) 420204 - 15650870



Cooperativa adherida a



ASOCIACION de
COOPERATIVAS
ARGENTINAS